

LÖSUNG FÜR EINGANGSRECHNUNGEN

Rausch



Herausforderung:

- » Migration der automatisierten Eingangsrechnungsverarbeitung nach SAP S/4HANA im Frühjahr 2018

Lösung:

- » Rausch setzt erneut auf die AFI Solutions und bindet die SAP-Veredler früh ins SAP S/4HANA-Projekt ein. Wechselweg: Systemkonvertierung (Brownfieldansatz)

Vorteile:

- » Die Live-Schaltung des SAP-Add-Ons gelingt nahtlos
- » Digitale und automatisierte Eingangsrechnungsverarbeitung jetzt auch unter SAP S/4HANA
- » Einsatz des AFI UI5 Approval-Tools für die mobile und komfortable Rechnungsfreigabe



Genussvolle, digitale Eingangsbuchungsbearbeitung in SAP S/4HANA

Genussvolle Schokolade zergeht nicht nur auf der Zunge, sie belebt die Geschmacksknospen auf angenehmste Weise. Bei effizienten Prozessen ist es nicht anders, sie beleben im allerbesten Fall die Wirtschaftlichkeit. So wie Sinneszellen auf der Zunge aromatische Informationen sammeln und die daraus gefilterte Qualität ans Gehirn übermitteln, so befördern optimale Abläufe Informationen genau dahin, wo sie benötigt werden.

Wenn es um die hohe Kunst der Schokoladenherstellung geht, macht Rausch bei der Qualität keine Kompromisse. „Die meisten Schokoladen werden aus Konsumkakao oder Konsum- und Edelkakao-Mischungen hergestellt. Für uns bei Rausch kommt nur beste Qualität – also 100% reiner Edelkakao – in Frage“, erklärt Robert Rausch, Leiter des Familienunternehmens, auf der Firmenwebseite.

SAP S/4HANA besser heute als morgen

Der hohe Qualitätsanspruch zieht sich durch die komplette Infrastruktur der Berliner Traditionsmarke. Während viele Unternehmen 2020 noch an der Strategie für den Wechsel auf SAP S/4HANA arbeiten, gehört Rausch hier zu den Early Adoptern: Seit Mai 2018 ist SAP S/4HANA live im Einsatz.

Und nicht nur das: Der Schokoladenexperte genießt bereits seit 2013 die Vorteile einer automatisierten Rechnungsbuchungsbearbeitung. Auch hier war klar: Die Vorteile digital gesteuerter Rechnungsprozesse müssen mit ins neue SAP-System. Also setzten die Entscheider erneut auf AFI Solutions und die entsprechende Lösung für SAP S/4HANA: AFI Invoice.

Die Brownfield-Herausforderung

Wie auch andere SAP-Anwenderunternehmen, die vor dem unausweichlichen Wechsel zu SAP S/4HANA stehen, hat Rausch sich vorab viele Gedanken über Aufwand, Kosten und den besten Wechselweg gemacht. Die Entscheidung fiel letztendlich auf die Systemkonvertierung, auch geläufig als Brownfieldansatz.

Im Vergleich zum Greenfieldansatz, also der Neuaufsetzung eines Systems, wird beim Brownfieldansatz eine Migration des bestehenden Systems durchgeführt. Im Projekt bei Rausch hieß das im ersten Schritt, die Migration auf einem virtuellen System durchzuspielen. Jörg Kreuzberger, AFI Solutions Projektleiter bei Rausch, erklärt den Ansatz: „Hierfür setzte man bei Rausch ein Sandbox-System auf, das eine Kopie des Produktivsystems darstellte.“

Darauf wurde die Migration durchgespielt sowie grundlegend getestet – inklusive aller SAP Add-Ons. So wird Fehlern und Problemen vorgebeugt, die in der aktiven Systemlandschaft einen Ausfall von Entwicklungs- bzw. Testsystem bedeuten könnten. Generell sind fundierte und vor allem vollständige Testzenarien für die Qualität des Go-Live entscheidend.“

Die bewusste Entscheidung für den Brownfieldansatz und die daraus resultierenden Vorteile bestätigt auch Rico Rühmer, heute in der Rausch Geschäftsführung, während der Projektdurchführung noch IT-Leiter: *„Für uns war es wichtig, die gute Qualität der vorhandenen Daten mit ins neue SAP-Umfeld zu nehmen und da ergibt Brownfield natürlich Sinn. Zudem ist die Migration eines etablierten Unternehmensprozesses auf bekanntem Terrain ein Ankerpunkt, der Endanwendern den doch komplexen Umstieg von SAP R3 auf SAP S/4HANA für das gesamte System erleichtert – ein nicht zu unterschätzender Vorteil auf der Reise in die neue Welt.“*



Ein komplexes Menü erfordert viele Experten

Rausch hat beim Entschluss für SAP S/4HANA neben dem Systemhaus, das die Einführung an sich übernommen hat, zeitgleich die AFI Solutions mit ins Projekt geholt.

Eine richtige und wichtige Entscheidung, die Experten für die automatisierte Verarbeitung der Eingangsrechnungen zeitnah zu informieren. Denn

in der Vorbereitungsphase muss beim Aufsetzen des Testsystems der SAP Readiness Check durchgeführt werden und dieser erkennt in der Regel keine komplexen SAP Add-Ons. Hier sind Unternehmen gut beraten, rechtzeitig die entsprechenden Anbieter einzubinden, damit nach der Konvertierung alles einwandfrei läuft.

Dementsprechend traf beim Projekt viel SAP-Wissen aufeinander. Die Abstimmung zwischen den Teams ist aufgrund der Komplexität hier erfolgsentscheidend, sagt Kreuzberger: *„Innerhalb eines solchen Brownfield-Projekts gewinnt der Faktor Kommunikation weiter an Priorität, da ein kontinuierlicher Informationsfluss zwischen Kunde, Dienstleister und Systemhaus essenziell ist, um den kritischen Termin der Produktivnahme reibungslos gestalten zu können.“*

Es gibt nichts Gutes, außer man tut es (Erich Kästner)

Der Wechsel von Rausch Schokoladen auf SAP S/4HANA zu dem frühen Zeitpunkt war eine große Herausforderung, die erfolgreich gemeistert wurde. Rühmer bringt es abschließend auf den Punkt: *„Die Anwender nutzen heute alle vertrauten AFI Vorteile der automatisierten Eingangsrechnungsverarbeitung jetzt auch unter SAP S/4HANA. Darüber hinaus haben wir nun auch das AFI UI5-Approval-Tool im Einsatz, das aufgrund der neuen UI5-Oberfläche die Rechnungsfreigabe noch flexibler und komfortabler gestaltet.“*



Seit 1918 bereitet Rausch exzellente Schokoladenprodukte aus reinen Zutaten und nach höchsten Qualitätsmaßstäben. Das Berliner Familienunternehmen ist heute in fünfter Generation treuen und internationalen Kunden mit höchsten Ansprüchen verpflichtet, die sich mit Rausch die Welt der Edelkakaos-Schokoladen immer wieder neu erschließen können.

Seine Edelkakaos bezieht Rausch seit Ende der 90er Jahre direkt von den Plantagen in den Herkunftsregionen: eine ideelle und ökonomische Entscheidung für höchste Qualität. Aus reinen Edelkakaos sortentypische Schokoladen herzustellen, erfordert absolute Hingabe von Anfang an.

www.rausch.de

Die AFI Solutions GmbH ist führender Lösungsanbieter zur Digitalisierung und Optimierung von Dokumentenprozessen rund um SAP. Ihre Lösungen decken den gesamten Purchase-to-Pay und Order-to-Cash-Prozess ab.

Als einziger Softwarehersteller am Markt bietet die AFI alles aus einer Hand: Mit dem RedPaperCenter als Managed Service können Unternehmen die Digitalisierung unterschiedlichster Papierdokumente einfach auslagern. Bei der Prozessoptimierung punktet die AFI mit ihren SAP-integrierten Softwarelösungen. Der cloudbasierte DocumentHub als Software-as-a-Service rundet das einzigartige Produktportfolio ab.

AFI Solutions GmbH
Sigmaringer Straße 109
70567 Stuttgart

info@afi-solutions.com
www.afi-solutions.com

SAP, das SAP-Logo und die SAP-Partnerlogos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP SE oder eines SAP-Tochterunternehmens in Deutschland und anderen Ländern.

